GROUPE VAILLANCE CONSEIL CREE UN **SUPPORT** GRATUIT POUR AIDER AU DEVELOPPEMENT DES **CGPI & COURTIERS EN ASSURANCE**

Groupe Vaillance Conseil se veut être l'allié indispensable des CGPI dans le développement de leur activité. Le Groupe souhaite se distinguer des classiques groupements et plateformes financières afin de proposer un panel de services innovants dont l'objectif principal est véritablement de « BOOSTER » le développement des cabinets en gestion de patrimoine.

L'idée part d'un simple constat : Les CGPI ont aujourd'hui accès à une multitude de plateformes, groupements… mais peu de structures leur permettent aujourd'hui un réel accompagnement vers la réussite. D'où l'essoufflement de certains…

Avec une moyenne de 1,8 personnes par cabinet, les CGPI, pour beaucoup d'entre eux, souffrent non seulement d'un isolement mais surtout d'un manque d'accompagnement qui peut parfois aboutir à l'échec de leur cabinet.

De ce fait, Groupe Vaillance conseil développe son Support CGPI afin de proposer aux professionnels indépendants de la gestion de patrimoine une véritable trame commerciale et managériale. « Nous assurons un accompagnement commercial permanent et mettons à disposition des outils indispensables à la réussite d'un CGPI. Notre but est de les accompagner dans une stratégie de développement. » Souligne Nicolas Coquio, en charge du réseau de CGPI.

L'inscription au support CGPI ne requiert ni frais d'inscription ni cotisation quelconque. Aucune contrainte de chiffre d'affaires n'est imposée. Une convention de partenariat non exclusive est conclue entre le courtier et GVC et le CGP reste propriétaire de sa clientèle. Ce dernier pourra ensuite diffuser des solutions de placement haut de gamme, généreusement rémunérées, tout en bénéficiant, s'il le désire, d'un accompagnement commercial permanent ainsi que d'une myriade de services supplémentaires offerts aux CGP (Argumentaires de ventes, coaching commercial, Back-office 100% dédié, RDV prospects, logiciel de gestion back-office incluant un puissant CRM, création d'une vitrine internet, opérations marketing, service juridique et fiscal, etc.…)

Les CGPI en recherche de conseils trouvent auprès du Support CGPI du Groupe Vaillance Conseil un véritable « coach », des outils et des solutions haut de gamme.

Fort de son expérience dans le développement de réseaux d'agents commerciaux indépendants, de mandataires et de responsables commerciaux dans le domaine de l'assurance et le conseil en gestion de patrimoine, Groupe Vaillance Conseil apporte un second souffle aux CGPI et courtiers recherchant un effet de levier dans leur activité.

« Aujourd'hui nous comptons une vingtaine de mandataires directement rattachés au Groupe par le biais de sa société sœur « Vaillance Courtage. »

Marc Saad, gérant du groupe, possède un profil atypique dans la profession : diplômé de Mathématiques, son passé d'ancien banquier d'affaires et notamment de « trader » permet au Groupe Vaillance Conseil de se doter d'une véritable expertise technique et financière, indispensable à la compréhension de l'univers de l'investissement patrimonial.